

第52回

主催：日本出版販売株式会社 / 協賛：日本出版共済会

日販 マネジメント セミナー

2016 NIPPAN MANAGEMENT SEMINAR

他業界の成功者・専門家から経営戦略や課題を解決するヒント、店頭で即実践できるノウハウや“しかけづくり”など、多彩な3名の講師によるセミナーです。

激変する環境の中、リアル店は店頭売上の成長が厳しい状況下で、消費者の生活・ライフシーンの変化に対応した品揃え、サービス提供など多面的の対策が求められています。

貴店の戦略策定の一助として、ご活用いただければ幸いです。

日時	2016年2月18日(木)13時00分～17時15分 (受付は12:30～)	共済会加入店様は 無料 で 参加できます！ (条件があります)
参加費	1名様 25,000円 (消費税込) ※日本出版共済会加入口数30口につき、1名様 25,000円の補助があります	

会場	ベルサール神保町アネックス「ホールA」	近隣の「ベルサール神保町」とお間違えない様お気をつけ下さい
	〒101-0051 東京都千代田区神田神保町2-36-1 住友不動産千代田ファーストウイング1F 「神保町駅」A2番出口徒歩2分 「九段下駅」5番出口徒歩5分 「水道橋駅」西口徒歩7分(JR線) 「飯田橋駅」A2出口徒歩12分	

お申込	2016年2月10日(水)締切 日販各支店・営業部、営業推進室 書店サポートチームまで TEL : 03-3233-4791 FAX : 03-3233-5120 MAIL : ryutsu-gakuin@nippan.co.jp
-----	---

日販 営業推進室 書店サポートチーム 行き

第52回 日販マネジメントセミナー参加申込書

FAX 03-3233-5120
Mail ryutsu-gakuin@nippan.co.jp

貴社名		書店コード	
住所	〒	電話番号	
		FAX番号	
参加者名	(ふりがな)	部署 役職	
メールアドレス	@	※事務局受領後、申込受付確認メールをお送り致します	
宿泊手配 希望	宿泊手配： <input type="checkbox"/> 不要 / <input type="checkbox"/> 必要 ⇒ <input type="checkbox"/> 2/18(木) <input type="checkbox"/> 禁煙 / <input type="checkbox"/> 喫煙 <input type="checkbox"/> 東京ドームホテル 6,000円 (1名様/シングル) <input type="checkbox"/> ホテル メトロポリタン エドモント 4,000円 (1名様/シングル) <input type="checkbox"/> 庭のホテル 6,000円 (1名様/シングル) <input type="checkbox"/> 東京グリーンホテル後楽園 3,000円 (1名様/シングル) 日本出版共済会宿泊クーポン券 <input type="checkbox"/> 使用する / <input type="checkbox"/> 使用しない (満室の場合は別のホテルをご紹介します。)		
日本出版共済会	<input type="checkbox"/> 加入 (加入口数： <input type="checkbox"/>) / <input type="checkbox"/> 未加入 ※口数は、会社全体の加入口数をご記入下さい		

※2名様以上の参加申込の場合は、参加申込書をコピーしてご使用いただくか、別途名簿をお送りくださいますようお願い申し上げます

1. 参加申込書を受領後、ご記入頂いたご連絡先に受付確認・お振込み手続きについてのご案内のメール・FAXをお送りさせていただきます。(※振込手数料は、別途ご負担下さい) 申込受付確認メールが到着後に、お振込手続きをお願い致します。請求書が必要な場合は、別途ご連絡をお願い致します。 ※お振込後の当日キャンセルは50%申し受けます。
2. 日本出版共済会加入店様にはメンバーズホテルのご宿泊手配を承ります。希望の宿泊日とホテル名に 印をして下さい。該当項目のご記入をお願い致します。ご希望のホテルが満室の場合、他のメンバーズホテルをご紹介しますので、予めご了承下さい。その際は別途ご連絡致します。
3. 申込書は事務局で責任をもって管理し、確認・連絡や、必要に応じてホテル、講師に参加者名簿として一部を提供致します。また、今後日販主催セミナーのご案内に使用致します。

スケジュール

13:00	開講ご挨拶
13:05～14:20	第1講「ビジネスで培った 人と組織を強くする逆転の方程式 」原 晋氏
	～休憩～（10分）
14:30～15:45	第2講「～明日からすぐできる～ これからの書店のファンづくりのしかけ 」竹内 謙礼氏
	～休憩～（10分）
15:55～17:10	第3講「 宗次流 7つの経営術 ～経営改革はリーダーの行動改革から～」宗次 徳二氏
17:10	閉講ご挨拶

講師陣

はら すすむ
●第1講 青山学院大学 陸上競技部監督 **原 晋氏**
【テーマ】「**ビジネスで培った 人と組織を強くする逆転の方程式**」



弱小チームだった青山学院大学を率いて11年、創部97年目にして
2015箱根駅伝 初優勝に導いた元営業マンの異色監督は、
学生たちに何を語りかけたのか。

「99%は泥臭いことをやっている」陸上関係者も舌を巻いた驚きの成功へのメソッドとは？

学年に関わらず平等に清掃等の当番を行わせて、コミュニケーション・チームの連帯感
UP！一人一人に数値目標を設定させ、徹底した目標管理で個人の自信を育み、
やる気にさせる、成長させる！メソッドをお話いただきます。

たけうち けんれい
●第2講 (有)いろは 代表取締役 経営コンサルタント **竹内 謙礼氏**
【テーマ】「～明日からすぐできる～ **これからの書店のファンづくりのしかけ**」

徹底的にリアルにこだわり、「現場主義」、「実名ノウハウ公開主義」をモットーとして、
大企業、中小企業問わず、販促戦略立案、新規事業、起業アドバイスを行なう。
顧客をガッチリとキャッチする**明日からすぐに実践できる販促戦略**とは？

実際の店舗運営でも、ネット販売でも、商売で一番大切なことは「伝達力」です。
すべてはお客様に「伝わるか」「伝わらないか」。

マスクミで培った伝達力と、ネット通販での実体験をミックスさせた、すぐに役立つ
新しい「伝達マーケティング」をお話いただきます。



むねつぐ とくじ
●第3講 (株)老番屋 創業者特別顧問 **宗次 徳二氏**
【テーマ】「**宗次流 7つの経営術** ～経営改革はリーダーの行動改革から～」



ココイチの愛称で親しまれている「カレーハウス **CoCo老番屋**」の創業者
である宗次氏は、引退するまで毎日1000通以上の「お客様アンケート」を読み、
店舗の掃除を行なうのが日課。

経営の最大の武器となる「お客様の本音」から何を学び、どう活かしたのか。

徹底した顧客目線の追求と気遣いで、お客様と従業員の心をつかみ、厳しい
経営を乗り越えて、国内外で約1400店以上、**日本一**のカレーチェーン店に
発展させた経営術をお話いただきます。