

# 第26期 出版流通学院 開講のご案内

日本出版販売株式会社

#### 出版流通学院とは

出版流通学院は、お取引先書店の経営者・幹部育成を目的に1990年に開設されました。 以来、次世代の幹部・マネジメント層がリーダーとして必要なスキルを身につける講座として開講しています。2015年2月には第25期生が修了し、修了者は882名となり、現在全国各地で企業トップとして、また業界のリーダーとしてご活躍されています。

約8か月の間に5講座を開催し、職場を離れて学び、考える時間や他企業の意見を参考に、将来を見据えたリーダー育成にお役立ていただけます。



トップをサポートする経営幹部候補として必要な知識やスキル、 遂行能力を習得します。



書店実務に即した実践的な"講座カリキュラム"をご用意しています。時代の流れに敏感な各専門講師による多角的、体系的な講義指導を行い、より深く理解度を深めます。



グループ討議や合宿による多様な研修方式で親睦を深め、将来に渡るネットワーク・人脈づくりに役立ちます。



社外との長期間の交流を通じて、知識、経験、習慣を自分とすり合わせることで、希少なアイデアを自身の課題解決策に活かせます。



受講生からは課題として毎回"受講レポート"を提出いただき、 事務局からは講義の概要を記載した"開催報告書"をお送り いたします。日販ならではのサポートで、モチベーションと 学習効果を高めます。

#### ●第26期の特徴!

- ○基本講習時間は、9時~18時まで(日にちによって変更があります) 従来、各回1日目は13:00開講 最終日は15:00終了を基本としていましたが、 今期は一日の講義時間を長くし、開催日を短縮いたします。
- ○講義時間(約90時間)は変えず、業務を離れる日数が短縮できますので、 忙しいマネジメント層もご参加しやすくなります。

### カリキュラム内容と開催日

※カリキュラム内容は変更になる場合があります。

※講習時間は変更になる場合があります。

※講義の進行状況により前後する場合があります。

#### <基本講習時間>

●第1回·3回·4回: 1日目 9時~18時、2日目 9時~17時

●第2回: 1日目 10時~19時、2日目 9時~19時、3日目 9時~17時 ●第5回: 1日目 9時~18時、2日目 10時~17時、3日目 9時~15時

第1回

#### 2015年7月9日(木)~10日(金)

#### 「思考改革と問題解決力」

- ・ビジネスに共通の柔軟な思考法とは
- ・新たな視点による問題解決力
- ・目標を具現化するための管理

第3回

## 2015年11月12日(木)~13日(金)「マーケティング戦略②」

- ・マーケティングミックスとストアコンパ リゾンの理解
- ・マーケティング戦略の展開

第 4

第

同

#### 2015年9月9日(水)~11日(金) 「店舗財務とマーケティング戦略①」

- ・店舗経営ベースで必要な財務分析
- ・経営環境分析の実践
- ・マーケティング戦略の基本

# 2016年1月21日(木)~22日(金) 「マネジメントとコーチング」

- ・対面コミュニケーションの実践
- ・部下指導のためのコーチングスキル
- ・目標設定と施策の推進と管理法

第5回

#### 2016年2月17日(水)~19日(金) 「労務管理/日販マネジメントセミナー 他」

- ・労務管理とコンプライアンス
- ・第52回 日販マネジメントセミナー聴講 他

●日販マネジメントセミナー(第5回に聴講)

各分野で活躍する多彩な講師の講演から 多角的な見地を広げる経営者、マネージャー 向きのセミナー

#### ●セミナー概要

■参加対象:店長及び本部マネージャー、リーダークラスの方

■受講期間:2015年7月から2016年2月まで 8か月間 **全5回** 

■開催会場:日販 本社会議室、合宿研修(9月・首都圏近郊の予定) 他

※合宿研修会場は、決定次第ご案内いたします

■受 講 料 : 220,000円(税込/交通費・宿泊費別)

※受講料には、テキスト代他各種資料、第2回目の合宿費用等を含みます。

※補助金50,000円(日本出版共済会加盟口数 50口につき1名)

※申込受付後、補助金を差し引いた金額の請求書をお送りいたします。

※振込手数料は別途ご負担ください。

※交通費、合宿研修以外の宿泊費、昼食代等は別途ご負担ください。

■お申込締切 : 6月5日(金)

受講申込書にご記入の上、①FAX、②メール、③弊社営業担当者までお申込ください。(お申込書は弊社ホームページより ダウンロードできます)

お申込み お問合せ先

#### 日販 営業推進室 店舗サービスグループ 書店サポートチーム

TEL: 03-3233-4791 FAX: 03-3233-5120 MAIL: ryutsu-gakuin@nippan.co.jp

★研修のホームページはこちら → http://www.nippan.co.jp/ryutsu-gakuin/

FAX 03-3233-5120 Mail ryutsu-gakuin@nippan.co.jp

### 第26期「出版流通学院」受講申込書

役職

2015年 月 日

### 申込責任者

会社名

※この欄の情報は、申込責任者の方への事務連絡、請求書、「セミナー開催報告書」他の送付に使用いたします。 また、下記項目は受講者名簿に記載いたしますが、事務局が責任を持って管理いたします。

	氏名			(FI)
f在地 				
TEL ( )	FAX	(	)	
ールアドレス				
式表者氏名	日本出版共済	会 ※口数は、会社	全体の加入口数となりま	₹
	1-00	_	/ + hn 88	
		申込責任者の方と		
ミナー開催報告書」とは、講義内容を簡単にまとめたレポー ※この欄の情報は、受講者の方への事事務局が責任を持って管理いたします。	ートのことです。講義終了後、 誘連絡等に使用いたします。	申込責任者の方と	受講生に配布いたしま	
※この欄の情報は、受講者の方への事事務局が責任を持って管理いたします。	ートのことです。講義終了後、 誘連絡等に使用いたします。	申込責任者の方と	受講生に配布いたしま	
※この欄の情報は、受講者の方への事事務局が責任を持って管理いたします。	ートのことです。講義終了後、 誘連絡等に使用いたします。	<b>申込責任者の方と</b> また、下記項目は₹	受講生に配布いたしま	
※この欄の情報は、受講者の方への事事務局が責任を持って管理いたします。	ートのことです。講義終了後、 ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・	<b>申込責任者の方と</b> また、下記項目は₹	受講生に配布いたしま	
※この欄の情報は、受講者の方への事事務局が責任を持って管理いたします。 ふりがな 受講生氏名	ートのことです。講義終了後、 ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・	また、下記項目は受	受講生に配布いたしま	
受講生 ふりがな 受講生氏名  所属または店名	ートのことです。講義終了後、 ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・	また、下記項目は受	受講生に配布いたしま	